

## Ventas 360º: claves para aumentar ingresos sin elevar costes en la Plana Baixa

*El ciclo “Ventas 360º” ofrecerá herramientas prácticas en estrategia comercial, automatización e inteligencia artificial para mejorar la competitividad sin aumentar costes*

**14.04.2026**

### Un impulso a la competitividad empresarial desde el área de empleo

El Consorcio Gestor del Pacto Territorial por el Empleo de La Plana Baixa, a través de su área de empleo, y el ayuntamiento de Almenara lanzan un nuevo bloque formativo bajo el título “**Ventas 360º. Estrategias para vender más sin aumentar costes**”, dirigido a emprendedores, autónomos y pequeñas y medianas empresas del territorio.

El objetivo de esta iniciativa es ofrecer herramientas prácticas que permitan fortalecer la estrategia comercial, mejorar la eficiencia de los procesos de venta y generar nuevas oportunidades de negocio sin necesidad de incrementar la inversión económica. Todo ello desde un enfoque accesible, útil y orientado a la aplicación directa en el día a día empresarial.

### Tres talleres clave para transformar la estrategia de ventas

El itinerario formativo se desarrollará en la localidad de Almenara y estará compuesto por tres talleres complementarios que abordan aspectos fundamentales para la competitividad empresarial actual.

La primera sesión tendrá lugar el jueves **30 de abril** de 2026, de **14:30 a 16:30 horas**, bajo el título “**Aumenta tus ventas sin aumentar tus costes**”. En ella se trabajarán estrategias de optimización del proceso comercial, el diseño de embudos de ventas desde cero y la identificación de oportunidades de alto impacto sin inversión adicional.

El segundo taller se celebrará el jueves **14 de mayo** de 2026, de **14:30 a 15:30 horas**, centrado en la **automatización del embudo de ventas y la mejora de la experiencia de cliente**. Los participantes aprenderán a identificar tareas repetitivas, implementar herramientas de automatización y diseñar procesos más eficientes que permitan generar ventas recurrentes con menor esfuerzo.

Finalmente, el jueves **28 de mayo** de 2026, de **14:30 a 15:30 horas**, se desarrollará la sesión “**Vender más con IA: guiones, decisiones y sistemas inteligentes**”. Este

taller abordarà la aplicació de la intel·ligència artificial en el procés comercial, desde la generació de contenidos y comunicaciones hasta la toma de decisiones basada en datos y la fidelización de clientes mediante experiencias personalizadas.

### **Formación práctica, gratuita y adaptada a los retos actuales**

Las sesiones se impartirán en el centro **FPA Paulo Freire de Almenara (C/ Mayor, 103)** y tienen carácter gratuito, facilitando así el acceso a la formación a todo el tejido empresarial del territorio.

A lo largo del itinerario, los participantes podrán adquirir competencias clave para adaptarse a un entorno económico cada vez más competitivo, apostando por modelos de venta más sostenibles, eficaces y alineados con las nuevas tendencias del mercado, como la digitalización y el uso de la inteligencia artificial.

Además, se fomentará el aprovechamiento de recursos existentes en las empresas, la mejora de la productividad comercial y la implementación de soluciones prácticas que permitan obtener resultados medibles a corto y medio plazo.

Las personas interesadas pueden inscribirse a través del siguiente formulario:

<https://forms.gle/tFkii6WVWtK8nKZR9>

*Accions emmarcades dins del programa EMPACE 2025-2026. AvalemTerritori. LABORA Servici Valencià d'Ocupació i Formació. GVA. Conselleria de Educación, Cultura, Universidades y Empleo.*