

Noves oportunitats per a les pimes a través de la formació en licitacions públiques

El Consorci Gestor del Pacte Territorial per l'Ocupació de La Plana Baixa i l'Àrea de Desenvolupament Local de l'Ajuntament de La Vall d'Uixó impulsen una acció formativa per a ajudar les empreses a millorar el seu posicionament en els concursos públics.

11.11.2025

La importància de les licitacions públiques en l'estratègia empresarial local

L'àrea d'ocupació del **Consorci Gestor del Pacte Territorial per l'Ocupació de La Plana Baixa**, en col·laboració amb l'**Agència de Desenvolupament Local de l'Ajuntament de La Vall d'Uixó**, ha organitzat una formació especialitzada centrada en la millora de les capacitats tècniques i estratègiques de les empreses locals per a participar amb èxit en processos de licitació pública.

Aquesta iniciativa respon a la creixent necessitat de les empreses del territori d'adaptar-se a un entorn cada vegada més competitiu, on la contractació pública representa una oportunitat clau per a diversificar ingressos, consolidar estructures empresarials i afavorir l'estabilitat laboral. La formació es desenvoluparà els dies **25 i 26 de novembre**, en el **Centre de Transformació Digital** de La Vall d'Uixó, en horari de 14.30 a 16.30 hores.

Un expert per a guiar a les empreses en el procés de licitació

El programa formatiu comptarà amb la participació d'un **expert en licitacions públiques**, qui oferirà una visió pràctica i actualitzada del funcionament dels concursos públics, explicant des de com analitzar els plecs fins a com estructurar propostes competitives i ajustades als requisits legals.

Els objectius d'aquesta formació inclouen: valorar la conveniència de presentar-se o no a una licitació; comprendre els requisits tècnics i econòmics previs; aprendre a dissenyar **ofertes tècniques sòlides** que destaquin enfront de la competència; aplicar l'estructura i estil que demanden les administracions públiques; evitar els errors més comuns en la presentació d'ofertes; i millorar la puntuació mitjançant criteris tècnics ben argumentats.

Contingut de les sessions: teoria aplicada i ús de la intel·ligència artificial

La formació s'articularà en dues sessions complementàries.

La **primera sessió**, el **25 de novembre**, abordarà la identificació dels criteris tècnics i econòmics determinants per a decidir la participació en una licitació, així com l'ús d'eines d'**intel·ligència artificial** per a agilitzar la presa de decisions, mitjançant l'anàlisi de **casos pràctics reals**.

La **segona sessió**, el **26 de novembre**, estarà centrada en l'anàlisi detallada de plecs, la creació d'ofertes tècniques i l'ús de la IA per a optimitzar l'**elaboració de propostes competitives**, complementant la part teòrica amb exemples pràctics aplicats al context empresarial local.

✉ Inscripción abierta: <https://forms.gle/ExddUr1mW59C8CGY6>